

# Partnerprogramm

Michael Eichenberger  
Managed Cloud Services  
11. Mai 2012



# Übersicht

- Modularität
- Software as a Service (SaaS)
- Platform as a Service (PaaS)
- Infrastructure as a Service (IaaS)
- White-label
- Roadmap
- Vorteile einer Partnerschaft
- Cloud-Partner



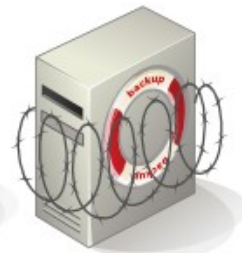
# Modularität



Web/Database



Mail/Groupware



Backup/Storage



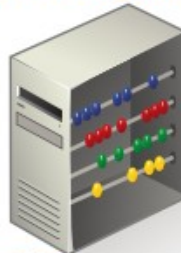
Wiki



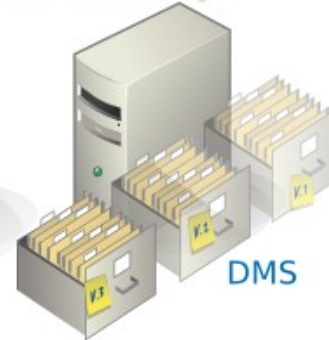
CMS



CRM



ERP



DMS



Storage



Printing

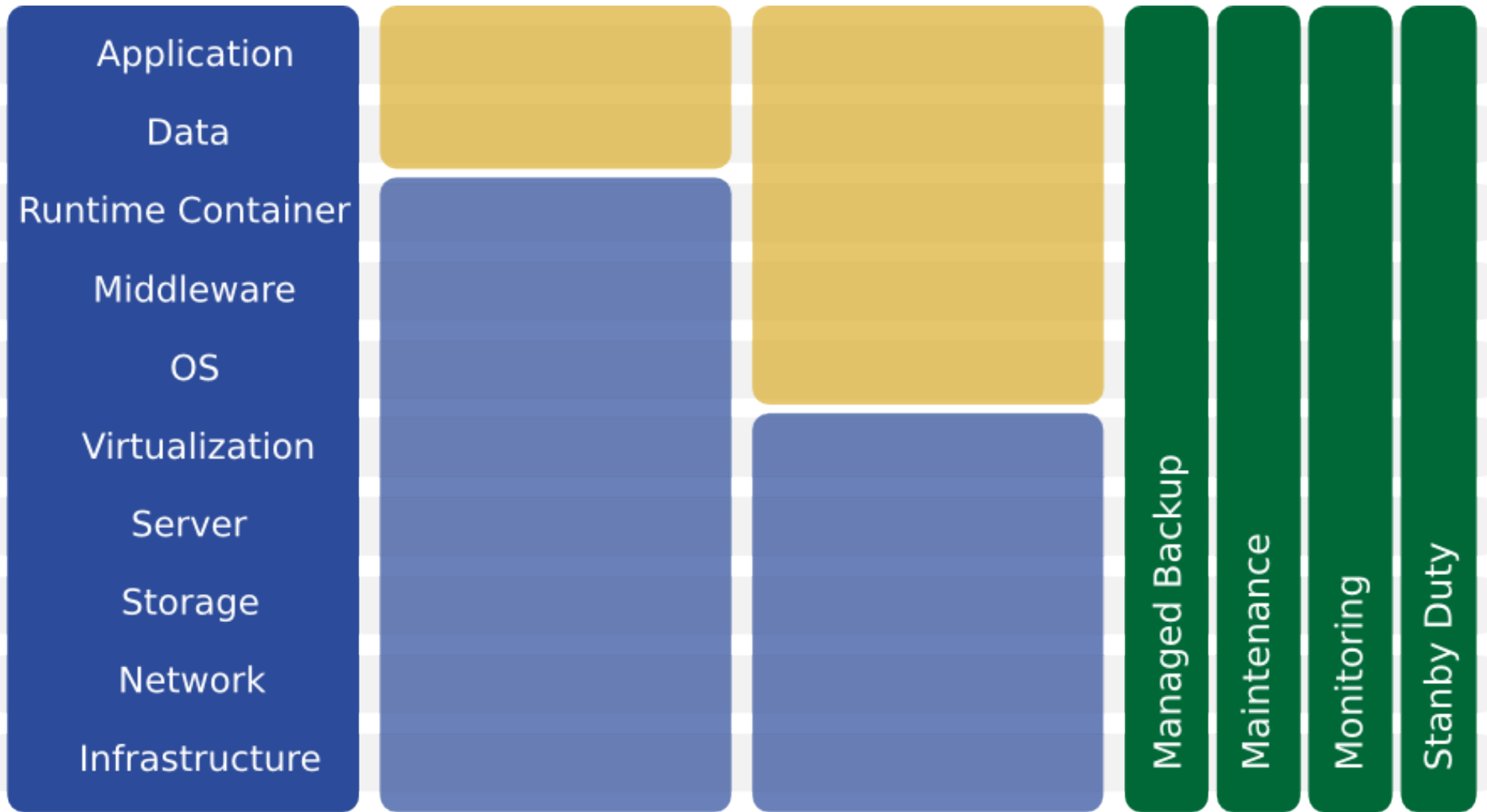


Server Virtualisierung  
Desktop Virtualisierung



stepping stone

# Software as a Service (SaaS)

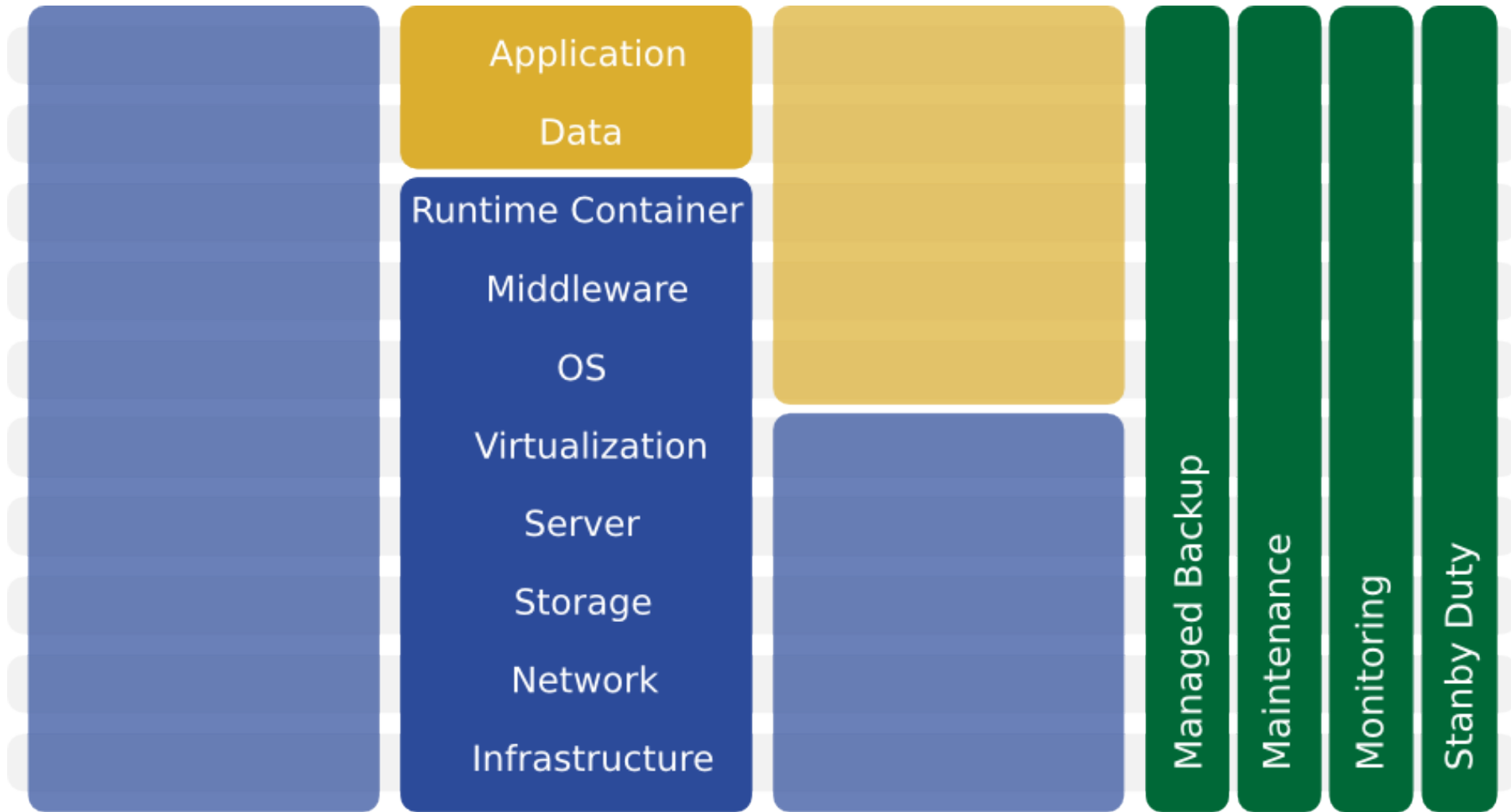


# Software as a Service (SaaS)

- CMS TYPO3 (Webwaren)
- CRM SugarCRM
- ERP SQL-Ledger (leanux.ch AG)
- DMS Alfresco
- Wiki MediaWiki
- Mail mit der Groupware Open-Xchange
- Backup und Storage



# Platform as a Service (PaaS)

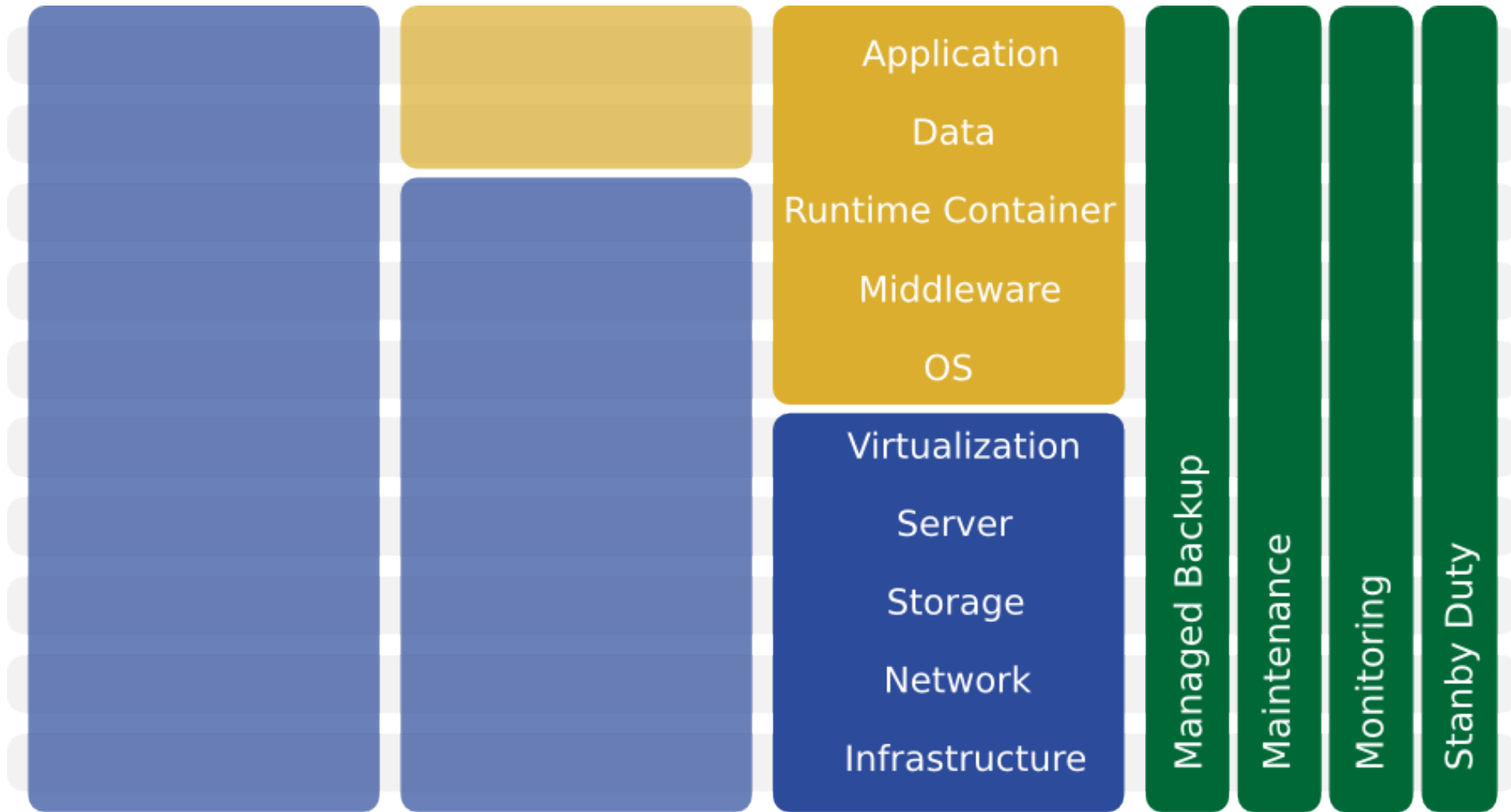


# Platform as a Service (PaaS)

- TeamCity (Continuous Integration)
  - aus Sicht bbv ICT Solutions AG: PaaS
  - aus Kundensicht: SaaS
- Django Hosting (Python-Umgebung)
  - aus Sicht Wirz Werbung AG: PaaS
  - aus Kundensicht: SaaS
- eMuseumPlus (Java-Umgebung)
  - aus Sicht der zetcom AG: PaaS
  - aus Kundensicht: SaaS



# Infrastructure as a Service (IaaS)





# Infrastructure as a Service (IaaS)

- KVM Server
  - CPUs, Memory und Diskplatz frei bestimmbar
  - Freie Wahl beim Betriebssystem
- Ergänzende Dienstleistungen
  - Beratung, Planung und Umsetzung
  - Installation und Betrieb
  - Überwachung und Pikett



# White-label

- Verkauf von Dienstleistungen unter eigenem Namen (label)
- Anpassung an eigenes Corporate Design
- Kunden- und Rechnungskontakt bleibt beim Partner
- First Level Support bleibt beim Partner
- Einmalige Setup Kosten
- Tiefe wiederkehrende Kosten



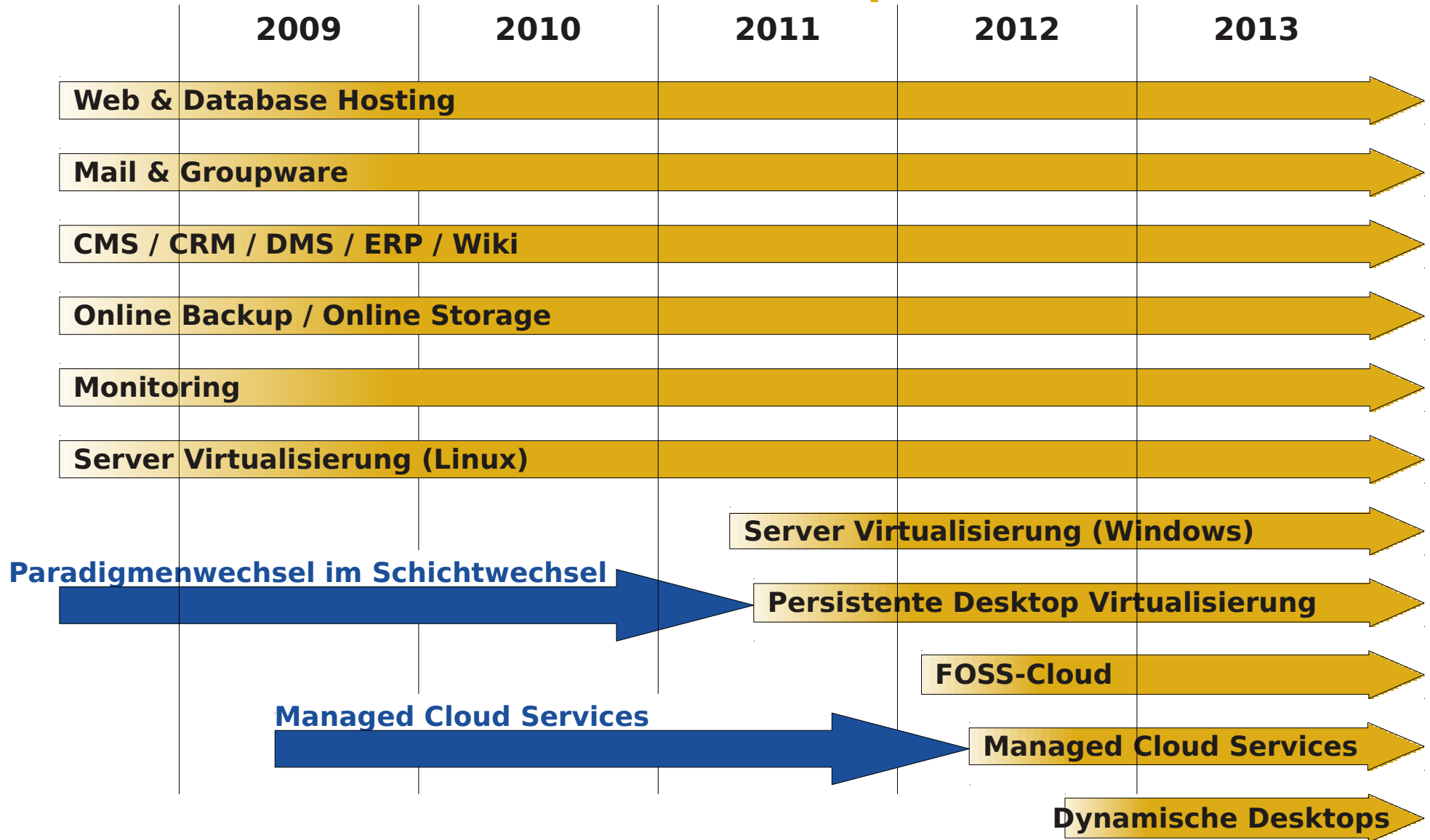
# White-label

The image displays three overlapping browser windows showing the 'BackupData' interface with different branding. The top window is for 'faire informatik', the middle for 'BackupData', and the bottom for 'stepping stone'. Each window shows a 'Quota' section with a progress bar and a table of usage statistics.

Category	Percentage	Usage
Backup	12.5 %	18.7 Gigabyte
Incremental backups	12.7 %	19.0 Gigabyte
Free	74.8 %	112.2 Gigabyte
Quota		150.0 Gigabyte



# Roadmap



# Vorteile einer Partnerschaft I

- Von verteilten und skalierbaren IT-Diensten profitieren
- Selektives Outsourcing (Einstieg auf mehreren Ebenen möglich)
- Serverstandorte Bern und somit Schweizer Gesetzgebung
- Lokaler Ansprechpartner
- Erarbeitung von individuellen Standardlösungen



# Vorteile einer Partnerschaft II

- Abonnemente sind konjunkturunabhängig
- Eigene Dienstleistungen & Kundenkontakt
- Eigenes Preismodell umsetzbar
- Höherer Umsatz bedeutet eine höhere Marge für Sie als Partner
- Standardisierte und individuelle Service Level Agreements (SLAs)



# Cloud-Partner

- FOSS-Group AG: FOSS-Cloud, Projekte
- bbv ICT Solutions AG: Continuous Integration
- Wirz Werbung AG: Django Hosting
- Run my Accounts AG: Online Buchhaltung
- leanux.ch AG: Virtuelle Server, Backup
- zetcom AG: eMuseumPlus, RIA
- Webwaren: TYPO3 Hosting



# Fragen



stepping stone



# Links

- <http://www.foss-group.ch/>
- <http://www.bbv-ict.ch/>
- <http://www.wirz.ch/>
- <http://www.runmyaccounts.com/>
- <http://www.leanux.ch/>
- <http://www.zetcom.com/>
- <http://www.webwaren.ch/>



# stepping stone GmbH

Neufeldstrasse 9

CH-3012 Bern

Telefon: +41 31 332 53 63

[www.stepping-stone.ch](http://www.stepping-stone.ch)

[info@stepping-stone.ch](mailto:info@stepping-stone.ch)

